

組合加入促進のお願い 仲間を増やしましょう

組合組織は新しく生まれ変わります
電気店のお困り事の解決に努力します
メーカー、行政に我々の立場を主張し、お客様のために、末端の電気店
のために努力します
行政側に提案、要望をする時には加入組合員の組織率が問題になります。
是非皆様の加入をお願い致します。

※ 組合加入のメリットもたくさんあります

1. 店主だけでも労災に加入できる
2. NTTやTUKAなどのインセンティブ収入を
3. 第三者保障保険制度や火災共済の割安加入を
4. 全ラ連紙等による情報の入手
5. 組合斡旋品の利用（例えば 蛍光管・電池・電球・換気扇等 特別価格）
6. 支部会等で情報の共有化を
7. 組合主催の講習会等への参加で技術力を
8. 初期不良の交換手数料収入を得られる
9. 初期不良の出張修理時に初期不良診断手数料収入を得られる
10. 県商組のホームページによる最新技術解説
11. 全国電機商業組合ホームページからの情報入手
12. 各メーカー出先窓口への紹介
13. 県商組の組合ホームページで技術問い合わせもできる
14. 組合技術委員会主催のスキルアップ講座の受講
15. 組合の各種福利厚生メニューの利用
16. 公正取引協議会への提言（組合員の声）
17. 家電懇談会への提言（組合員の声）

等々いろいろありますが、組合組織を強固なものにするにはあなたの力が必要です。小さな力を結集して大きな力に、ささいな事でもあきらめずに、取り組んで行きたいと思えます。是非あなたの力を貸してください。

組合を大きな力にしてください。加入をよろしくお願い致します。

家電業界は問題が山積しています

リサイクル法見直しの問題

DVD等でお客様の問い合わせに困っている

価格乖離問題 量販店の価格だけでなく、NET通販の問題もなんとかしたい
(メーカーも困っているはず)

メーカーとの取引問題（効率で切ったが）

サービス部品、消耗品供給の問題（取引終了後）

これらを解決するためにも、組合が強固な組織にならなくてはなりません

今、東京都の理事長もパパママ店の店主に変わりました。時代は変わっています。
地域家電店を代表する零細店の悩みが分かる人が神奈川県電機商業組合や東京都の商組のトップになったのですから、変わらなければ、変えて行かなければ
電器屋の未来は有りません、是非お力を貸してください。